

“สิ่งที่ควรรู้ก่อนเข้าร่วมเป็นเครือข่ายในธุรกิจขายตรง”



นายกนกพล เอกเพ็ชร์
นักวิชาการเผยแพร่

ในปัจจุบันการทำงานประจำประชาชนอาจจะมีรายได้ไม่เพียงพอต่อการดำรงชีพ เพราะค่าครองชีพที่สูงขึ้น ทำให้หลายคนมองหาอาชีพเสริม เราก็จะพบว่า มีธุรกิจหนึ่งที่น่าสนใจและสามารถทำได้ควบคู่กับงานประจำ และได้ผลตอบแทนพอสมควรขึ้นอยู่กับความขยันคือ การเข้าร่วมประกอบธุรกิจขายตรง ซึ่งจะพบว่า มีผู้ประกอบการในลักษณะนี้เป็นจำนวนมาก ที่เข้ามาชักชวนประชาชนเข้าร่วมเป็นเครือข่ายให้ร่วมขายสินค้าของบริษัท โดยให้ผลตอบแทนเป็นลำดับขั้นขึ้นอยู่กับความขยันและเครือข่ายที่ตนทำได้

อย่างไรก็ตามในช่วงหลายปีที่ผ่านมา มีผู้ประกอบการที่อ้างว่าเป็นธุรกิจขายตรงแต่เมื่อเวลาผ่านไปสักระยะหนึ่ง กลายเป็นแชร์ลูกโซ่แอบแฝงเข้ามาในธุรกิจนี้ซึ่งทำให้ประชาชนได้รับความเสียหายเป็นจำนวนมาก ดังนั้นก่อนที่เราจะเข้าร่วมธุรกิจขายตรงใดก็ตามควรจะต้องมีการตรวจสอบข้อมูลกับหน่วยงานภาครัฐก่อน ซึ่งมีการกำหนดหลักเกณฑ์ของการประกอบธุรกิจขายตรงไว้แล้ว ดังนี้

1. ต้องเป็นห้างหุ้นส่วนหรือบริษัทที่ได้จดทะเบียนกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์
2. ได้รับอนุญาตให้จดทะเบียนประกอบธุรกิจขายตรง
3. ดำเนินกิจการเป็นไปตามแผนการจ่ายผลตอบแทนที่ได้ยื่นต่อนายทะเบียน
4. ค่าธรรมเนียมในการเข้าเป็นสมาชิก มักมีจำนวนไม่สูง ส่วนใหญ่อยู่ระหว่าง 100-1,000 บาท

หากประชาชนถูกชักชวนให้เข้าร่วมธุรกิจในรูปแบบธุรกิจเครือข่ายแชร์ลูกโซ่ หรือได้รับความเสียหายสามารถร้องทุกข์ได้ที่ สคบ. ด้วยตนเองหรือผ่านระบบออนไลน์ทางเว็บไซต์ www.ocpb.go.th ทางแอปพลิเคชัน OCPB Connect สามารถสอบถามได้ที่สายด่วน สคบ. 1166



OCPB Connect



กฎหมายฉบับเต็ม